

Chef de Secteur (7^{ème} Cat)

Nos attentes

Avez-vous le background ci-après ?

- Être titulaire au minimum d'un Bac +3 en Commerce/Distribution ou tout autre diplôme équivalent
- Justifier d'une expérience professionnelle d'au moins 03 ans dans le domaine commercial.

Avez-vous les compétences ci-après ?

- Techniques d'analyse de ventes et du marché
- Techniques statistiques
- Techniques de communication
- Techniques de négociation
- Techniques de veille concurrentielle
- Utilisation de l'outil de gestion mis en place par la Société (M3, GESDIS, Etc...)
- Techniques d'animation de réunion
- Utilisation de Microsoft Office (Excel, PowerPoint, etc...)
- Permis de conduire B

Avez-vous les qualités ci-après ?

- Intégrité
- Sens du contact, de l'écoute
- Bon relationnel
- Sens de la créativité
- Curiosité
- Sens de l'anticipation
- Sens de l'organisation
- Force de proposition
- Capacité à bien communiquer
- Dynamisme
- Culture du résultat

Missions du poste

- Assure au quotidien la bonne exécution des actions commerciales chez les distributeurs et les détaillants de son secteur d'activité
- Organise et exécute son planning de visite des distributeurs et des clients détaillants
- Accompagne les distributeurs de son secteur dans l'exécution de leurs missions
- Analyse leurs KPI afin de proposer des actions correctives en vue d'améliorer leurs performances
- Forme les équipes à la bonne utilisation de leur logiciel de gestion et à l'exécution dans les points de vente
- Evalue les performances des distributeurs et détaillants grâce au suivi des indicateurs mis en place
- Gère le portefeuille de tous les clients et prospects de son secteur, en assurant le suivi de la satisfaction clientèle et le feedback terrain, et en développant les opportunités de vente et de revente dans son secteur.
- Veille au respect de 2P2D (le bon Produit au bon Prix, la bonne Disponibilité et la bonne Distribution) et à la bonne exécution de la politique merchandising dans son secteur.